



Wir sind ein international führender, mittelständischer Technologie-Spezialist im CLEANTECH-Geschäft. Unsere Aufgabe ist die Schaffung intelligenter Lösungen für Energie-Effizienz - oftmals auch mit begleitender wasserwirtschaftlicher oder kreislaufwirtschaftlicher Nützlichkeit. Die Erfolge unserer technischen Innovationen in den Märkten der thermischen Energieerzeugung, der Meerwasserentsalzung, im H<sub>2</sub>-Markt, in großtechnischen Wärmepumpen, Biogasanlagen und komplexen industriellen Anwendungen verdanken wir einem Team kompetenter und engagierter Mitarbeiter.

Wir suchen zur Unterstützung unseres Service-Teams einen

### **Vertriebsingenieur Service (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Als Vertriebsingenieur Service sind Sie Ansprechpartner für unsere Kunden in allen Fragen des Betriebes, der Wartung und Instandhaltung unserer Anlagen.
- Sie bauen das Service-Geschäft aus, in dem Sie Dienstleistungen, Ersatzteile und Modernisierungen für unsere Systeme verkaufen.
- Sie sind für die Organisation und Teamleitung auf unseren Baustellen zuständig.
- Sie erstellen Angebote und koordinieren Aufträge intern und extern.

#### **Ihr Profil:**

- Sie haben einen Bachelorabschluss, zum Beispiel durch ein duales Studium der Fachrichtung Maschinenbau oder Verfahrenstechnik erworben.
- Sie waren mindestens 5 Jahre im Außendienst tätig und haben Erfahrung bei der Arbeit in einem industriellen Umfeld.
- Sie sind reisefreudig, kreativ, freundlich und offen im Umgang mit anderen Kulturen.
- Die Präsentation von erklärungsbedürftigen Produkten fällt Ihnen leicht.
- Sie sind kommunikationsstark und zeigen ein souveränes Auftreten in Verhandlungen mit internationalen Kunden und Partnern.
- Sie haben sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

#### **Wir bieten:**

- Die Mitarbeit in einem jungen, kollegialen und motivierten Service-Team.
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit guten Entfaltungsmöglichkeiten.
- Eine sichere und unbefristete Anstellung mit langfristiger Perspektive bei einem Weltmarktführer.
- Eine 35 Stunden-Woche. Mehrarbeit wird vergütet.
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- Erhöhte Verpflegungsmehraufwendungen bei Dienstreisen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Herrn Heinz Krebs.



#### **Taprogge Gesellschaft mbH**

Schliemannstraße 2 – 14  
58300 Wetter (Ruhr)  
Telefon (02335) 762 –138  
www.taprogge.de

Email an:  
heinz.krebs@taprogge.de