

Vertriebsingenieur im Innendienst (m/w/d)

Sie wollen ganze Branchen mit einem zukunftssicheren Portfolio an nachhaltigen und energieeffizienten Lösungen prägen? Wenn Sie Wert auf die Zuverlässigkeit eines etablierten Global Players legen und gleichzeitig das agile, innovative Denken eines mittelständischen Hidden Champions schätzen, dann sind Sie bei uns genau richtig! Nichts wie los!

Denn wir sind Vorreiter im Bereich CLEANTECH und ein führender Spezialist in der internationalen Technologielandschaft thermischer Anwendungen. Unsere Lösungen optimieren weltweit die Effizienz der Energieerzeugung und verbessern den wasser- sowie kreislaufwirtschaftlichen Nutzen industrieller Anwendungen. Damit tragen wir nachhaltig zur Ressourcenschonung und zum Umweltschutz bei.

Ihre zukünftigen Aufgaben

- Entwicklung und Kalkulation von Anlagen und verfahrenstechnischen Lösungen zur Steigerung der Energieeffizienz
- Technische bzw. kaufmännische Beratung unserer Kunden und internen Abteilungen zu unseren Produkten
- Erstellung von Angeboten in enger Zusammenarbeit mit unseren technischen und projektierenden Teams
- Projektentwicklung und -begleitung zusammen mit unseren Vertriebsgebietsleitern
- Unterstützung des Vertriebs zur Stärkung unserer Marktposition

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium (Dipl.-Ing., M.Sc., M.Eng.) an einer FH oder TU
- Ingenieurmäßiges, lösungsorientiertes sowie unternehmerisches Denken
- Schnelle Auffassungsgabe sowie proaktives und selbständiges Handeln
- Gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten im Team und im Umgang mit Kunden
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind ein Plus
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse und eine hohe IT-Affinität zu verschiedenen betriebsnotwendigen Programmen (CAD, ERP, CRM)

Unsere Benefits

- Beschäftigung in einem international agierenden Unternehmen mit hervorragenden Zukunftsperspektiven
- Ein vielfältiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Eine 35-Stunden-Woche mit fairer Vergütung für Mehrarbeit
- Zusätzliche Zahlungen von Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Eigene Kantine mit preiswerten Preisen
- Corporate Benefits und Mitarbeiterrabatte
- Angenehmes, familiäres Betriebsklima

Wenn Sie nun Ihre Zukunft in unserem Unternehmen sehen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins: bewerbung@taprogge.de

Bei Rückfragen hilft Ihnen Kira Strohmeyer unter 02335 762-101.